



## PROGRAMA DE REFERIDOS DECK 9

### DESCRIPCIÓN DEL PROGRAMA

Es un programa exclusivo de Deck 9 Bienes Raíces, donde cualquiera puede participar y ganar un % por la venta de un bien inmueble.

#### *¿Quiénes pueden participar?*

TODOS. Si tu referencia es un amigo, un familiar, un vecino o incluso si la propiedad que quieres referir es tuya, aplicas al programa.

### BENEFICIOS DE PARTICIPAR

Cuando nos refieras a alguien que busque vender su propiedad, tu ya no tendrás que participar en el proceso de venta, solo tendrás que esperar a que la venta se realice y cuando esto suceda te buscaremos para entregarte tu dinero.

#### *¿Cuánto dinero me toca a mi por referir una propiedad?*

Uno de los requisitos para participar en este programa es que la comisión por la venta de la propiedad sea al 5%, en exclusiva y por escrito con tu referido. De esta manera tu te llevarías el 10% de la comisión total al momento del cierre de la propiedad.

#### *¿Qué o quién es un referido?*

Un referido es aquella persona que tu conoces tiene la intención de vender una propiedad a su nombre, llámese; (Una Casa, Un terreno, un departamento, un local, un rancho, un hospital, un centro comercial, una torre de departamentos, una tienda, un restaurant, una isla o una cabaña) Un referido es el dueño legal de esa propiedad y para que nos lo puedas referir ellos deben estar dispuestos a:

### PASOS QUE DEBE REVISAR EL INTERESADO (TÚ):

- 1- Firmar un Convenio de Exclusividad a 6 meses con Deck9
- 2- Estar de acuerdo con una comisión del 5% por escrito
- 3- El dueño debe estar de acuerdo en recibir una llamada o visita por Deck9
- 4- El interesado debe entrar a [deck9.com.mx/referidos](http://deck9.com.mx/referidos) a realizar la solicitud de manera electrónica y guiada (recomendado) o enviar un correo a [referidos@deck9.com.mx](mailto:referidos@deck9.com.mx)

### PASOS A CARGO DE DECK9

- 5- El propietario debe tener su papelería en regla para vender
- 6- Vender la propiedad
- 7- Que el referido cumpla con lo estipulado en el punto 2

Los puntos antes mencionados son vitales para que el Plan de Referidos pueda ser aplicado y llevado a buen término.

De haber más dudas, envíanos un correo a [referidos@deck9.com.mx](mailto:referidos@deck9.com.mx)